



# ***Net Insurance: Una storia di sviluppo fondata sull'innovazione digitale***

Mid and Small Virtual Conference – 15 e 16 Giugno 2021

*Investor Presentation*

# AGENDA

1. Overview business model
2. Principali driver del business model
3. Risultati finanziari al 31 dicembre 2020
4. Outlook 2021



# Business Model

## Mission

*Costruire una piattaforma B2B2C  
aperta, indipendente e specializzata  
nel business della Protezione delle  
persone e dei loro beni, valorizzando  
tutte le opportunità di innovazione  
offerte dalle tecnologie digitali*

## Pillar strategici

-  Valorizzazione del business della Cessione del Quinto
-  Sviluppo della Bancassicurazione danni e protezione
-  Sviluppo del canale broker retail danni
-  Piattaforme digitali



**Importante Assetto  
di Governance**

**Un business model basato su un approccio multi-specialistico, dove *protection e digital* si sommano per rendere NET un player di riferimento nel panorama assicurativo**

Principali driver del business model

# Cessione del Quinto

- NET detiene stabilmente una **quota di mercato\*** al di sopra del 25% (ormai più tendente al 30%), con un'offerta di servizi mantenuta sempre secondo **elevati standard di qualità e specializzazione**.
- Interventi di **repricing** e dei parametri assuntivi, con lo scopo rafforzare equilibrio e redditività industriale prospettica del comparto;
- **Portafoglio diversificato** per settore dei datori di lavoro (privato/pubblico/parapubblico) e costruito mediante **accurati criteri di underwriting e sistemi di scoring**
- **Business soggetto a «hedging»** attraverso la garanzia del trattamento di fine rapporto e la riassicurazione (2/3 del business ceduto in riassicurazione)
- **Livello assai contenuto di esposizione nei settori maggiormente colpiti dalla pandemia**

(\*) Fonte: dati Assofin, sulla base del numero dei rapporti di finanziamento



## Aree di copertura



## Offerta assicurativa



**Protection Famiglia**  
(Multirischi, Abitazione, Salute, Infortuni, PET)



**CPI**  
(Mutui, Prestiti, business)



**Protection Business**  
(Multirischi impresa, rischi agricoli, Leasing)

**Un'offerta di soluzioni di protezione dedicate alla Persona, alla Famiglia e alle PMI che copre l'intero territorio nazionale**

# Digital e Broker channel

## Digital

- **Consolidamento partnership con Yolo**, anche mediante distribuzione in whitelabel sulla rete Intesa Sanpaolo
- Sottoscrizione **importante accordo con Nexi** che costituisce fondamentale milestone del progetto di rendere NET un player digitale di riferimento
- **In dirittura di arrivo accordi con utility**
- Ottenuta **abilitazione ad operare in LPS in Spagna** in alcuni rami Danni
- **Partnership con Fabrick** (“Payment & Collection Engine”), **PayDo** (“Digital system payment” tramite Plick) e **Motionscloud** (in ambito gestione sinistri)

## Broker retail

- E' un **canale complementare alla bancassicurazione** nell'offerta assicurativa di Net Insurance
- Sottoscritte **nuove intese con broker** in maniera molto mirata quanto a scelta dei broker stessi e quanto ai prodotti da distribuire
- Predisposte **nuove soluzioni assicurative** (TCM, prodotto Salute, Dental solution, PET, prodotti multigaranzia abbinati ai contratti di leasing/locazione di veicoli)
- Business operante in **rischi di nicchia (rischi agricoli e cauzioni)**

# Altri driver

## Rating AM Best (outlook stable)



**bbb-**  
(long-term issuer credit rating)



**B+**  
(Financial Strength Rating)

## Brand awareness



Il rating e Brand sono fattori abilitanti per il raggiungimento dei target di Piano

Risultati finanziari al 31 dicembre 2020

# In linea con i target del Piano!

		Target 2019	Actual 2019		Target 2020	Actual 2020	
<b>Premi lordi contabilizzati</b>	(€/mln)	83,4	84,4	✓	112,9	117,7	✓
<b>Spese generali(*)</b>	(€/mln)	19,6	18	✓	20,2	20,3	✓
<b>Ris. tecnico netto</b>	(€/mln)	7,1	7,8	✓	6,6	10,1	✓
<b>Utile netto</b>	(€/mln)	4,5	12,5	✓	6,2	6,5	✓
<b>Utile netto normalizzato</b>	(€/mln)	6,5	7	✓	6,3	7,6	✓
<b>Patrimonio netto</b>	(€/mln)	58,3	71,8	✓	63,3	79,7	✓
<b>ROE</b> <i>(ROE adj.)</i>	(%)	11,1	9,7	✓	10	9,5	✓
<b>Combined Ratio</b> <i>(netto Riass.)</i>	(%)	73,3	77	✓	80	70	✓
<b>Combined Ratio</b> <i>(lordo Riass.)</i>	(%)	87,8	86	✓	87,9	89	✓
<b>Solvency Ratio</b>	(%)	~ 160-170	165,6	✓	~ 165-175	177,2	✓

(\*) Spese generali normalizzate. L'importo delle spese generali nell'esercizio 2020 è pari a 21,6, comprese anche le spese straordinarie sostenute in relazione all'evento della frode

# Prossimi Target di Business Plan

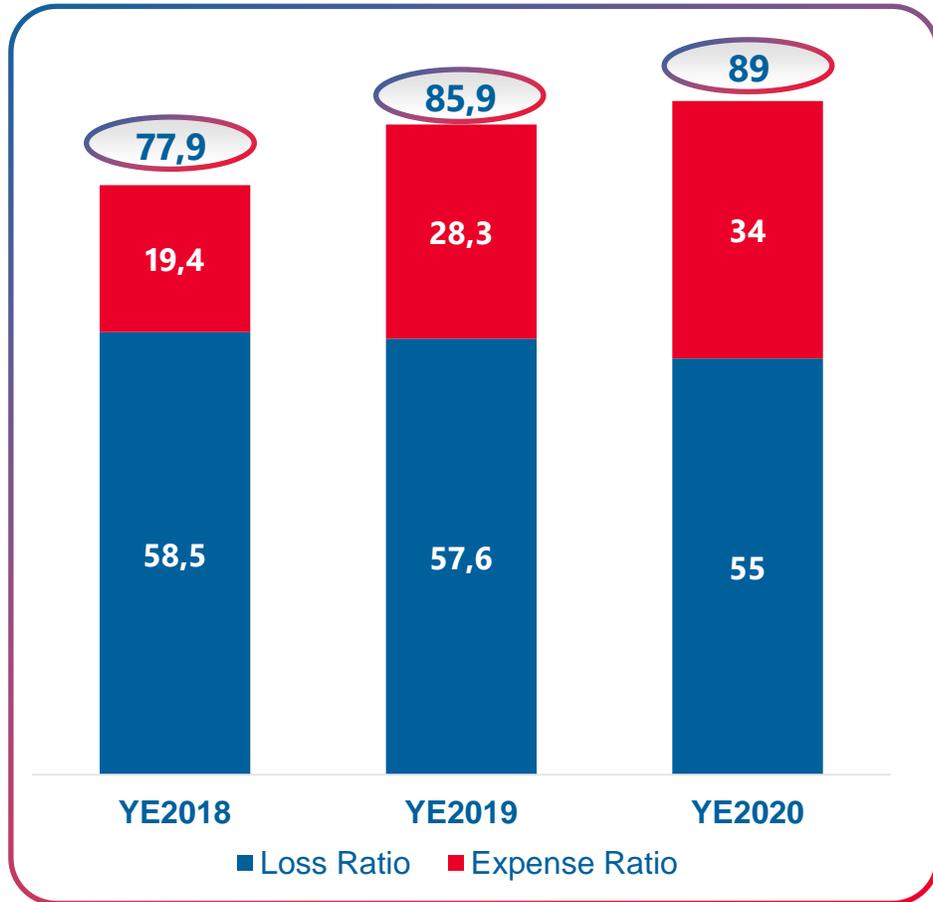
		Target 2021	Target 2022	Target 2023
<b>Premi lordi contabilizzati</b>	(€/mln)	134	153,2	170,3
<b>Utile netto</b>	(€/mln)	11	14,2	17,5
<b>Utile netto normalizzato</b>	(€/mln)	11,3	14,2	17,5
<b>Patrimonio netto</b>	(€/mln)	71,5	81,5	92
<b>ROE</b> (Adj.)	(%)	19	17,4	19
<b>Combined Ratio</b>	(loro Riass.)	84,5	83,7	81,4
<b>Solvency Ratio</b>	(%)	~ 165-175	~ 170-180	~ 170-180

# Combined ratio

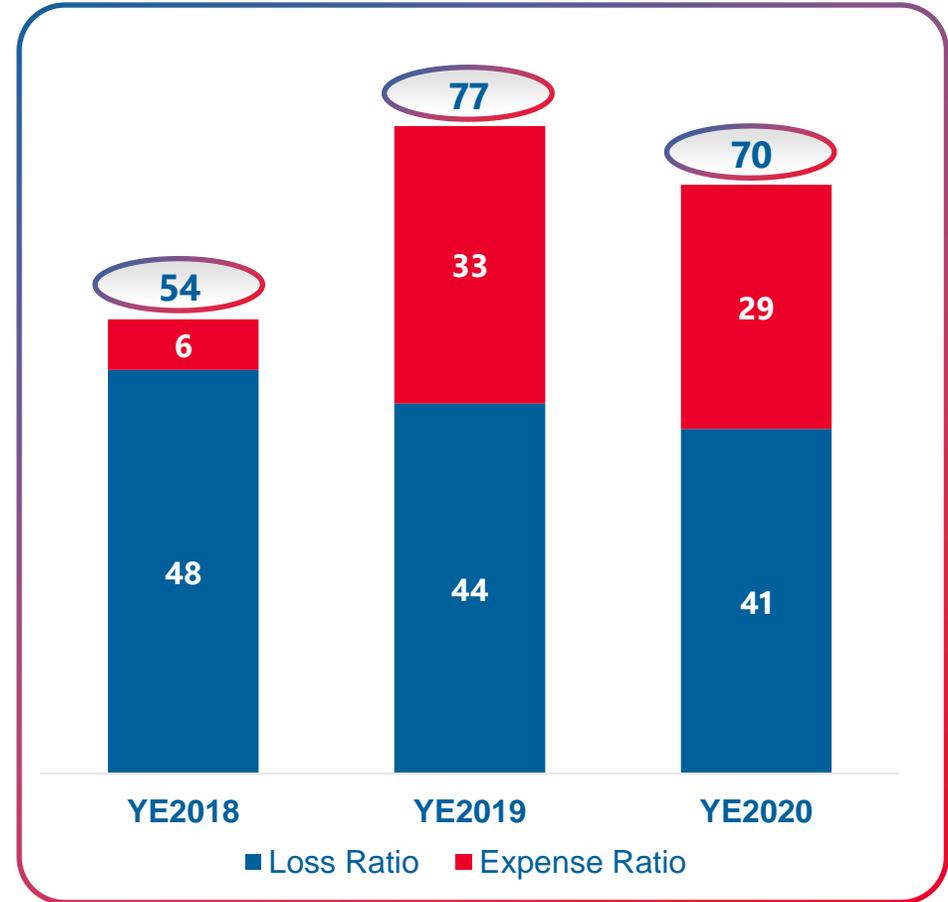
(%)

Il Gruppo esprime ottimi indicatori di redditività

Al lordo della Riass.



Al netto della Riass.

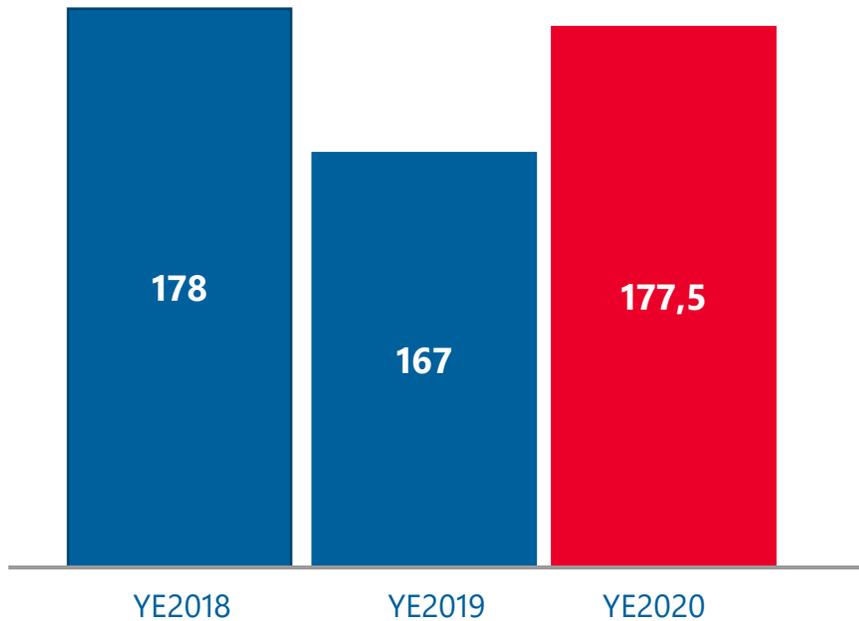


# Gestione finanziaria

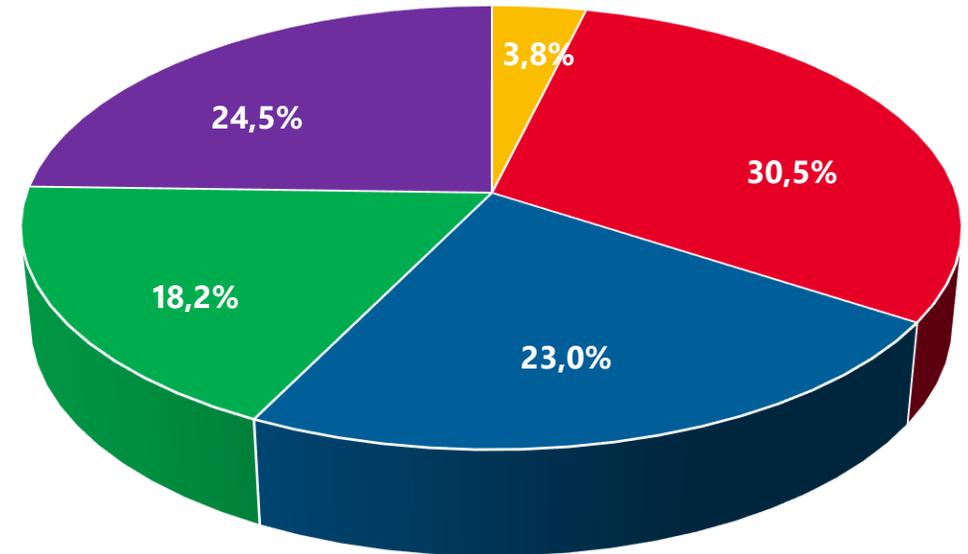
*Ris. gestione finanziaria  
(€/mln)*



*Investimenti  
(€/mln)*



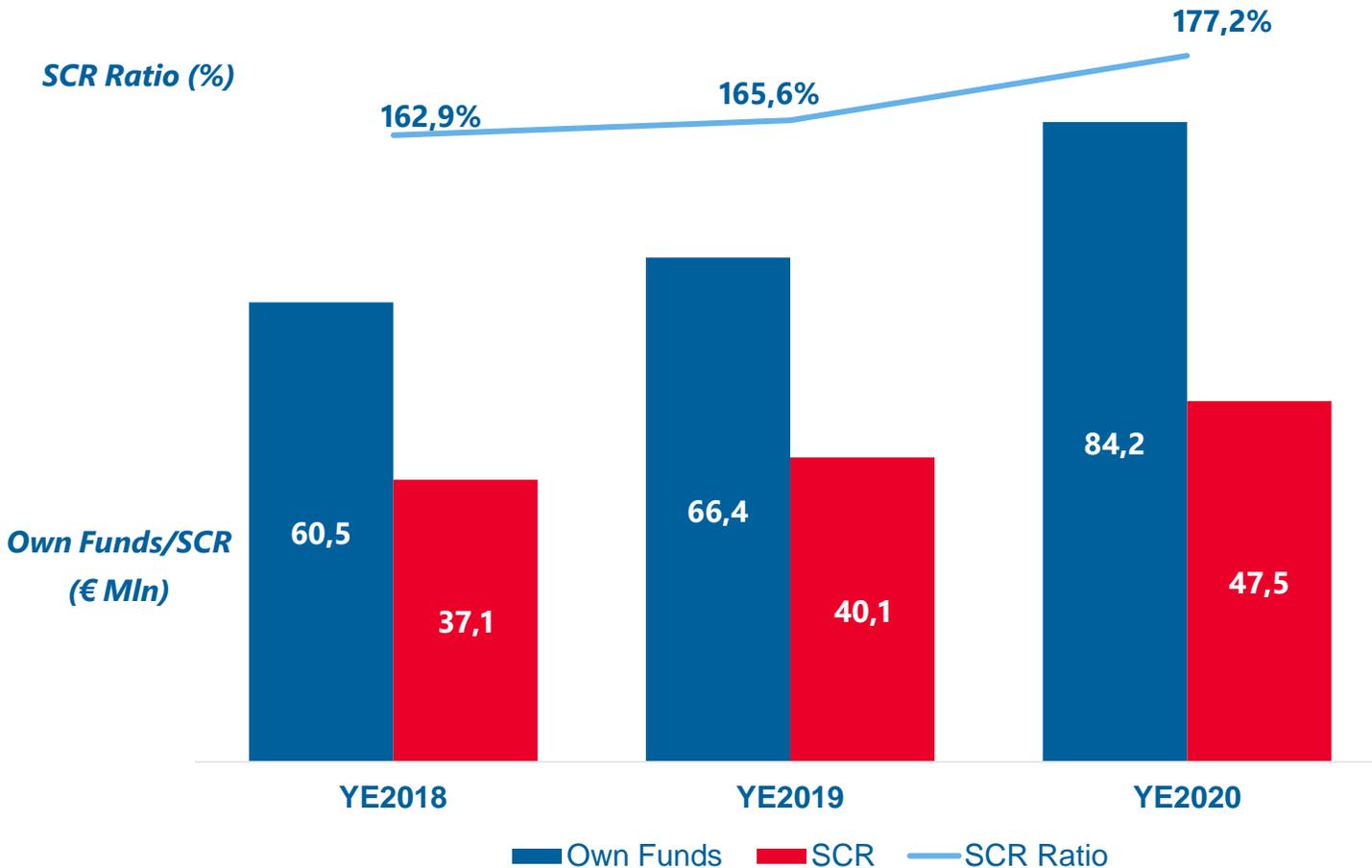
*Composizione ptf*



- Equity
- F. comuni
- Govies ITA
- Govies estero
- Corporate bond

Asset allocation molto diversificata e moderato profilo di rischio nella gestione degli assets

# SCR Ratio di Gruppo



- *Posizione di solvibilità largamente al di sopra di minimi regolamentari*
- *Assetto patrimoniale ha mostrato forte resilienza reggendo l'urto della volatilità dei mercati*
- *SCR Ratio non è mai sceso sotto al 150% anche nei momenti di maggior tensione sui mercati finanziari*

(\*) Dato di SII Ratio 2020 relativo alla reportistica SII - QRT 4° trimestre 2020

# Dividend policy (da Business Plan ante Covid-19)

## Dividend policy

FY	Pay-out	Payable term
2020	20%	2021
2021	25%	2022
2022	30%	2023
2023	40%	2024

**Condizione che SCR Ratio  $\geq$  150%**

- Remunerati gli azionisti con primo dividendo su base dati FY2020
- dividend per share (DPS) pari a **0,083 euro** e distribuzione **dividendi per 1,3 mln** di euro (20% utile netto Consolidato)
- **Dividend yield** dell'1,5%

(\*) Dividend yield stimato sulla base del prezzo di riferimento del 23 marzo 2021, data di approvazione del FY2020

# Outlook 2021

# I primi numeri...

	1Q 2021	1Q 2020
<b>Premi emessi (*)</b> <i>(€/mln)</i>	29,6	25
<b>Raccolta premi (**)</b> <i>(€/mln)</i>	49	43
<b>SCR Ratio</b> <i>(%)</i>	183,7	151

- *I primi numeri del 2021 mostrano già una capacità di crescita, sotto il profilo industriale e reddituale*
- *Migliora ulteriormente la solvibilità (+32 p.p. rispetto al 1Q20e +6,5 p.p. rispetto al FY2020)*

(\*) Il dato tiene conto dei soli premi emessi con data effetto fino al 31 marzo 2021

(\*\*) Tale dato tiene conto di tutti i premi emessi inclusivi delle polizze con data effetto successiva al 31 marzo 2021.

**La Compagnia sta proseguendo con determinazione verso il pieno raggiungimento dei target dell'esercizio corrente**

## I target del 2021...

134  
Mln di euro (GWP)

11,3  
Mln di euro (utile netto adj.)

71,5  
Mln di euro (patr. Netto)

16,4%  
(ROE)

~ 165-175%  
(SCR Ratio)

71,5%  
(CoR netto Riass.)

Proseguo di tutte le progettualità in questo 3° fondamentale anno di Piano industriale.  
Decollo della **bancassurance** che potrà crescere con una percentuale di crescita intorno al 100%

Valorizzazione di ogni opportunità di innovazione offerta dalle tecnologie nel **digital** con lo scopo di rafforzare ulteriormente lo sviluppo di tutte linee di business e, in generale, l'intera catena del valore (digitalizzazione dei processi legacy)

Sul **business CQ** è ipotizzabile l'aumento delle domande di finanziamenti (e quindi di coperture assicurative), perché è un business tendenzialmente anticiclico e per via dell'entrata in vigore dei nuovi parametri di ponderazione del prodotto CQ per le Banche

Fiducia nel 2021 alla luce dei primi KPI già comunicati al mercato e dell'andamento della campagna vaccinale che sta avvicinando al ritorno alla «normalità»



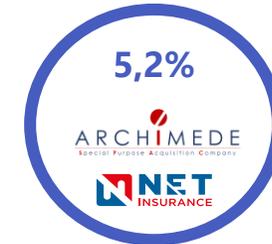
# Struttura dell'azionariato



Flottante



Fondi



Promoteri SPAC e management



Banche e Assicurazioni



Azioni proprie

Un azionariato costituito da investitori di primario standing.  
Significative partecipazioni dei partner bancari e assicurativi a presidio del business

# Disclaimer

*Questa presentazione (la “Presentazione” o di seguito anche il “Documento”) è stata predisposta da Net Insurance S.p.A. (la “Società”, e unitamente alle società da essa controllate, il “Gruppo”) unicamente a scopo informativo.*

*La Presentazione non costituisce un’offerta o un invito a sottoscrivere o acquistare titoli negli Stati Uniti, in Australia, Canada o Giappone nonché in qualsiasi altro Paese in cui tale offerta o sollecitazione sarebbe soggetta all’autorizzazione da parte di autorità locali o comunque vietata ai sensi di legge (gli “Altri Paesi”).*

*La diffusione del Documento e le informazioni riguardanti il Progetto possono essere soggette a restrizioni in determinate giurisdizioni. Né il presente Documento né alcuna parte o copia di esso possono essere pubblicati, inviati, trasmessi o distribuiti, direttamente o indirettamente, negli Stati Uniti, in Australia, in Canada o in Giappone. Qualsiasi inosservanza alla suddetta restrizione potrebbe comportare una violazione delle normative locali in materia finanziaria. La distribuzione del contenuto del presente Documento in altre giurisdizioni può essere limitata dalla legge, e le persone in possesso del presente Documento sono tenute a informarsi riguardo tali restrizioni e a rispettarle.*

*Si segnala che il presente Documento, qualunque parte di esso o la sua distribuzione non può costituire la base di un’eventuale decisione di investimento, dal momento che la Presentazione e le informazioni quivi contenute sono state predisposte a titolo meramente informativo e non hanno finalità o costituiscono in alcun modo consulenza in materia di investimenti.*

*Le informazioni, punti di vista e opinioni ivi contenute sono fornite con riferimento alla data di redazione del presente Documento e sono soggette a verifiche, completamento e aggiornamenti senza necessità di preavviso; sotto tale profilo, la Società non assume alcun obbligo di fornire aggiornamenti ovvero di inviare apposite comunicazioni, preventive o successive, nell’ipotesi in cui si verificassero tali aggiornamenti ovvero tali variazioni ed integrazioni dovessero rendersi necessarie e/o opportune.*

*La Presentazione non intende essere omnicomprensiva.*

*Le dichiarazioni ivi contenute non sono state oggetto di verifica indipendente. Non viene fatta alcuna dichiarazione o garanzia, espressa o implicita, in riferimento all’imparzialità, accuratezza, completezza, correttezza e affidabilità delle informazioni ivi contenute e, pertanto, nessun affidamento potrà essere riposto sulle medesime. La Società e i suoi rappresentanti declinano ogni responsabilità (sia per negligenza o altro), derivanti in qualsiasi modo da tali informazioni e/o per eventuali perdite derivanti dal loro utilizzo o altrimenti in connessione con questa Presentazione. L’accettazione del presente Documento e la partecipazione alla sua presentazione implicano e presuppongono l’accettazione dei termini del presente disclaimer da parte del destinatario.*

*Questa presentazione può altresì contenere previsioni, obiettivi e stime che riflettono le attuali opinioni del management della Società in merito ad eventi futuri. Previsioni, obiettivi e stime possono essere identificate da espressioni come “è possibile,” “si dovrebbe,” “si prevede,” “ci si attende,” “si stima,” “si ritiene,” “si intende,” “si progetta,” “obiettivo” oppure dall’uso negativo di queste espressioni o da altre varianti di tali espressioni oppure dall’uso di terminologia comparabile. Queste previsioni, obiettivi e stime potrebbero comprendere, ma non si limitano a, tutte le informazioni diverse dai dati di fatto, incluse, senza limitazione, quelle relative alla posizione finanziaria futura della Società e ai risultati operativi, la strategia, i piani, gli obiettivi e gli sviluppi futuri nei mercati in cui la Società opera o intende operare.*

*A seguito di tali incertezze e rischi, si avvisano i lettori che non devono fare eccessivo affidamento su tali informazioni di carattere meramente previsionale rispetto a risultati effettivi. La capacità del Gruppo di raggiungere i risultati e/o gli obiettivi previsti dipende da una molteplicità di fattori al di fuori del controllo del management. I risultati effettivi possono differire significativamente (ed essere più negativi di) da quelli previsti o impliciti nei dati previsionali. Tali previsioni e stime comportano rischi ed incertezze che potrebbero avere un impatto significativo sui risultati attesi e si fondano su assunti di base, come già riportato, non oggetto di verifiche indipendenti*

*... it will be difficult to go on in  
considering insurance a boring topic ...*

**Contatti IR**



+39 06 893261



investor.relations@netinsurance.it