



Net Insurance: un'azienda in evoluzione con lo sguardo volto all'innovazione digitale

Mid & Small Virtual Conference, 6 agosto 2020

Investor Presentation

AGENDA

1. Overview

2. Business model

3. Risultati finanziari al 30 giugno 2020

4. Wrap Up e Outlook 2020

5. Annex

Chi siamo



Siamo un **Gruppo** costituito da una Compagnia **Danni** (fondata nel 2000) e da una Compagnia **Vita** (fondata nel 2007).



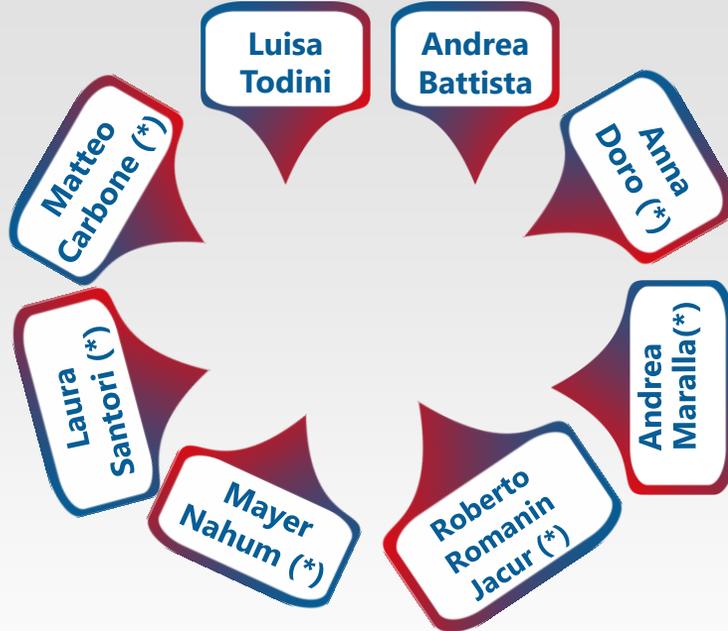
Offriamo **soluzioni agili e innovative** dedicate alla *protezione* della **Persona, Famiglia** e delle **PMI**



Specializzazione, Innovazione e Semplicità sono i nostri valori comuni, attraverso i quali sviluppiamo il nostro modello di business e confermiamo quotidianamente la nostra identità

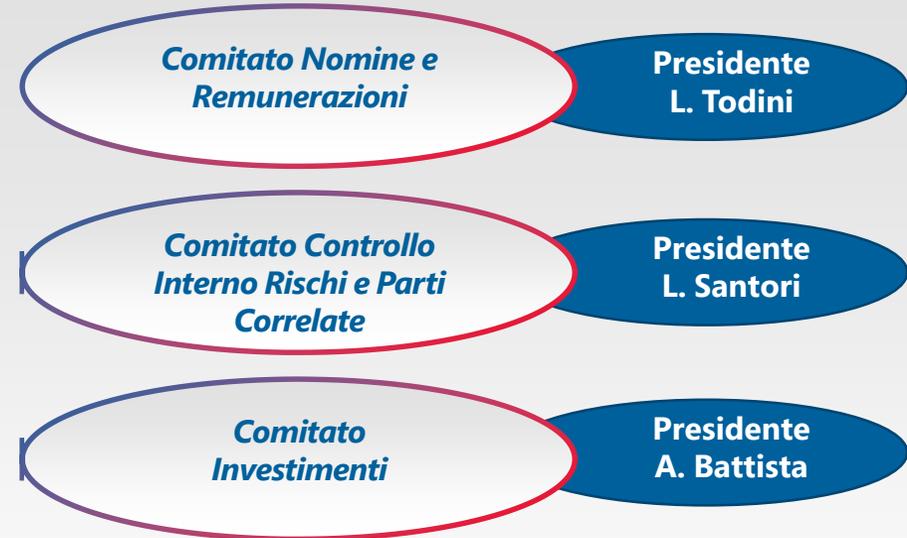
Chi siamo – governance e struttura organizzativa

Consiglio di Amministrazione



- Amministratori di riconosciuto prestigio e consolidata esperienza ed equilibrio di genere
- Elevato grado di diversity tra i componenti e prevalenza di Amministratori Indipendenti

Comitati endoconsiliari



- Governance evoluta e rafforzata in linea con le prassi delle società quotate
- Costituzione di comitati endoconsiliari per coadiuvare i lavori del CdA e del management

* Amministratori Indipendenti

Chi siamo – governance e struttura organizzativa

Schema di tipo “strong governance model”

Innovation Advisory Board

Innovation Advisory Board (IAB)

**Presidente
M. Carbone**

- **Presenza di professionisti indipendenti, esperti in fintech ed innovazione**
- **Rafforzare la filosofia «Insurtech Inside» di NET**
- **Supporto strategico all’attività d’azienda in materia di Innovation**
- **Segnalare startup della galassia insurtech più interessanti seconda una logica «affinity» di Gruppo**

Top Management



Andrea Battista
Chief Executive Officer



Luigi Di Capua
CFO



Stefano Longo
CBO



Fabio Pittana
COO



Rossella Vignoletti
CMO

- **Una consolidata esperienza e know-how pluridecennale sul mercato assicurativo di tutto il team executive**
- **Un team interamente definito e in azione da Gennaio 2019**

Business model

Business Model

Mission

*Costruire una piattaforma B2B2C
aperta, indipendente e specializzata
nel business della Protezione delle
persone e dei loro beni, valorizzando
tutte le opportunità di innovazione
offerte dalle tecnologie digitali*

Pillar strategici



Valorizzazione del business della
Cessione del Quinto



Sviluppo della Bancassicurazione danni e
protezione



Sviluppo del canale
broker retail danni



Piattaforme digitali

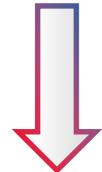
Business Model

Un business model basato su un approccio multi-specialistico, dove *protection e digital* si sommano per rendere NET un player di riferimento nel panorama assicurativo

Business Plan 2019 - 2023

	Actual 2019	Forecast 2019	2020E	2021E	2023E
Premi lordi contabilizzati € Min	84,4	83,4	112,9	134	170,3
Spese Generali € Min	20,4 ⁽³⁾	19,6	20,2	21,6	23,5
Ris. Tecnico Netto € Min	7,8	7,1	6,6	12,7	19,7
Utile Netto € Min	12,5	4,5	6,2	11	17,5
Utile Netto normalizzato ⁽¹⁾ € Min	7	6,5	6,3	11,3	17,5
Patrimonio Netto ⁽²⁾ € Min	71,8	58,3	63,3	71,5	92,0
ROE %	19,7	8,0	10,2	16,4	20,2
Combined Ratio %	85,9	87,8	87,9	84,5	81,4
Solvency Ratio %	165,6%⁽⁴⁾	~ 160-170	~ 165-175	~ 165-175	~ 170-180

Le stime considerano lo stacco di dividendi in arco Piano



FY	Pay-out	Payable term
2020	20%	2021
2021	25%	2022
2022	30%	2023
2023	40%	2024

Condizione che SCR Ratio ≥ 150%

(1) L'utile normalizzato è pari al risultato di esercizio depurato di oneri e proventi collegati ad eventi straordinari/non ricorrenti

(2) Al netto dei dividendi progressivamente corrisposti

(3) Il target, al netto degli oneri straordinari sostenuti in relazione alla vicenda della sottrazione degli assets finanziari, è stato pienamente raggiunto

(4) Dato di SII Ratio 2019 relativo alla reportistica SII - QRT 4° trimestre 2020

Cessione del Quinto

- Un business in cui NET detiene stabilmente una **quota di mercato** al di sopra del 25% e mantiene l'offerta di servizi secondo **elevati standard di qualità e specializzazione**
- **Portafoglio diversificato** per settore dei datori di lavoro (privato/pubblico/parapubblico) e costruito mediante **accurati criteri di underwriting, utilizzando sistemi di scoring**
- **Business soggetto a «hedging»** attraverso la garanzia del trattamento di fine rapporto e la riassicurazione (2/3 del business ceduto in riassicurazione)
- **Livello assai contenuto di esposizione nei settori maggiormente colpiti dalla pandemia**

Partnership con
istituti di rilevanza locale e
regionale

Accordi distributivi



Oltre 600 filiali dove sono vengono collocati prodotti NET...e altri accordi in pipeline

Offerta assicurativa



Protection Famiglia (Multirischi, Abitazione, Salute, Infortuni)



CPI (Mutui, Prestiti, business)



Protection Business (Multirischi impresa, rischi agricoli)



PET Insurance

L'offerta di soluzioni di protezione dedicate alla Persona, alla Famiglia e alla piccola e media impresa.

Broker e Digital

Broker

- ✓ sottoscritte **nuove intese con broker** in maniera molto mirata quanto a scelta dei broker stessi (i.e. MAG JLT, Wide Group, Winn Broker e, in particolare, Marsh) e quanto ai prodotti da distribuire
- ✓ Predisposte **nuove soluzioni assicurative** (TCM e un prodotto Salute) e **pronte al lancio** già durante la seconda metà dell'anno
- ✓ Prosegue il business in **rami di nicchia (affitti, rischi agricoli, cauzioni)**

Digital

- ✓ **L'accordo con Nexi** costituisce fondamentale milestone del progetto di rendere NET un player digitale di riferimento
- ✓ **Sviluppo accordo con Yolo**
- ✓ **NET abilitata ad operare in LPS** in Spagna
- ✓ Importante **partnership con Fabrick** nell'ambito del "Payment & Collection Engine"
- ✓ **Tool full digital** per ottimizzare e velocizzare al massimo i tempi di **gestione dei sinistri**

Risultati finanziari al 30 giugno 2020

Siamo tendenzialmente in linea con i target del Piano?

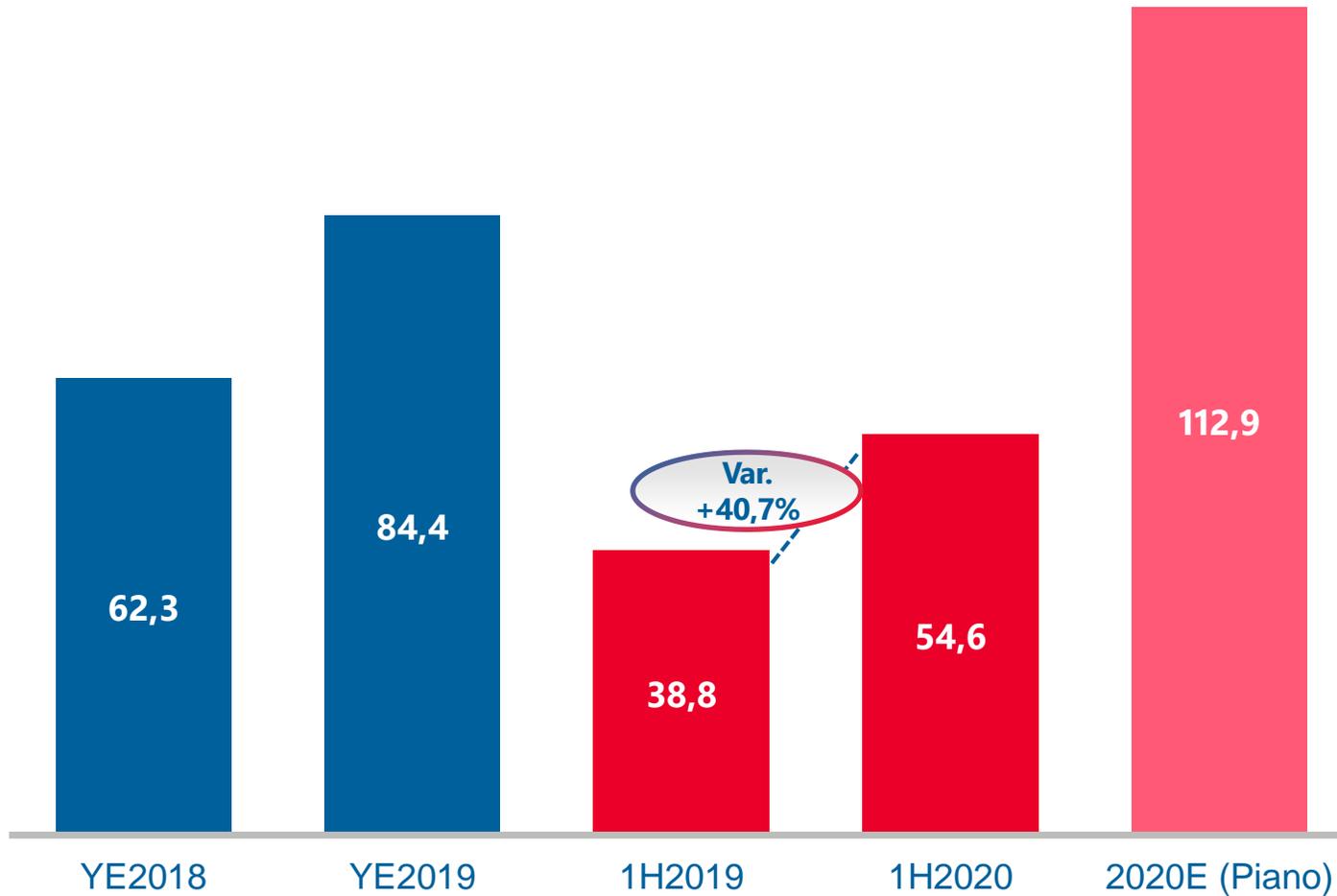
	Actual 1H2020	Target 2020
Premi lordi contabilizzati (€/mln)	54,6	112,9
Spese generali (€/mln)	9,3	20,2
Ris. tecnico netto (€/mln)	3,8	6,6
Utile netto (€/mln)	2,6	6,2
Utile netto normalizzato (€/mln)	3	6,3
Patrimonio netto (€/mln)	72	63,3
ROE (%)	7,2	10,2
Combined Ratio (%)	76,5	87,9
Solvency Ratio (%)	161,2	~ 165-175

Siamo tendenzialmente in linea con i target del Piano?

	Actual 1H2020	Target 2020	
Premi lordi contabilizzati (€/mln)	54,6	112,9	
Spese generali (€/mln)	9,3	20,2	
Ris. tecnico netto (€/mln)	3,8	6,6	
Utile netto (€/mln)	2,6	6,2	
Utile netto normalizzato (€/mln)	3	6,3	
Patrimonio netto (€/mln)	72	63,3	
ROE (%)	7,2	10,2	
Combined Ratio (%)	76,5	87,9	
Solvency Ratio (%)	161,2	~ 165-175	

Premi lordi contabilizzati

(€/ mln)

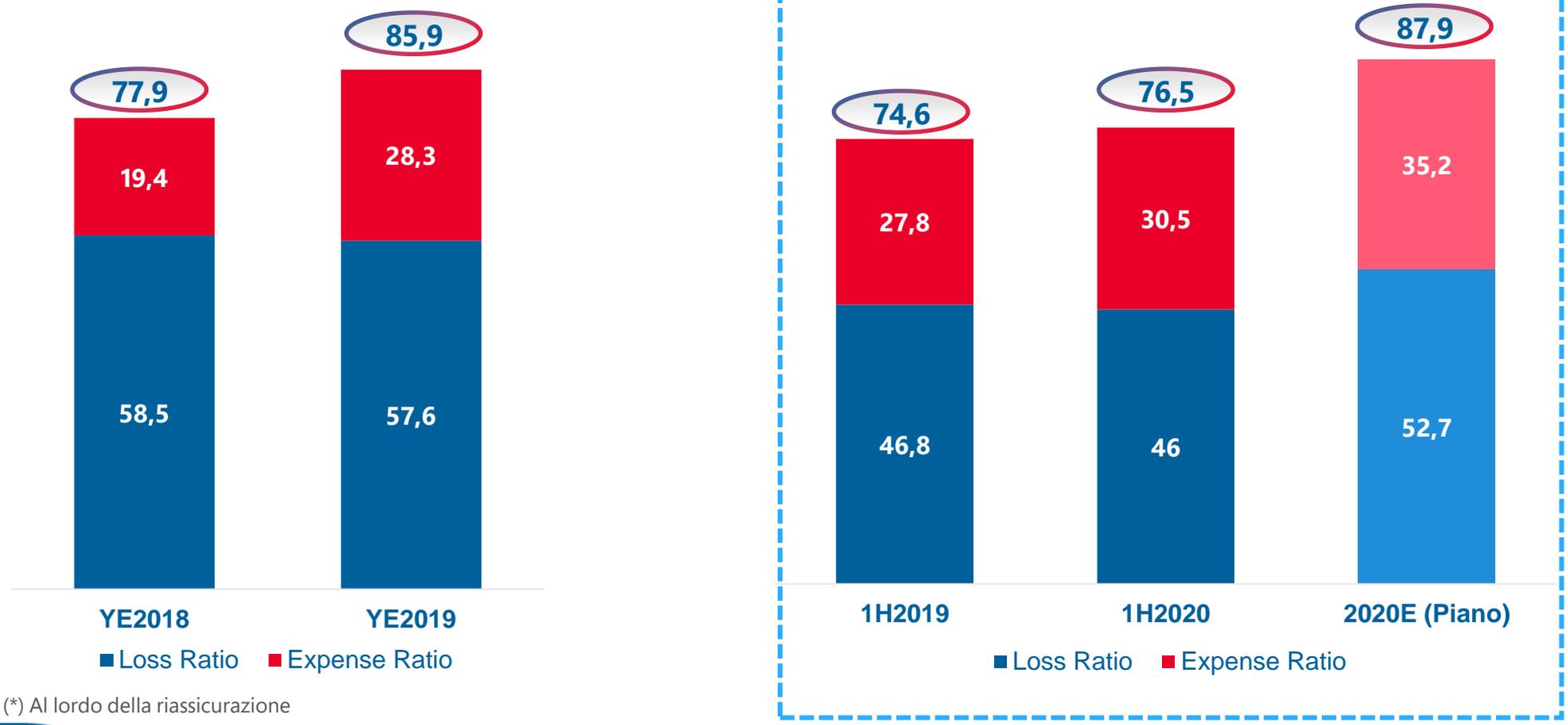


- *Incremento nella raccolta di oltre il 40%*
- *Ottima accelerazione nello sviluppo del business in tutte le sue linee, seppur rallentato nei mesi di lockdown*
- *Ripresa assai rapida, dal mese di maggio, specialmente nella Cessione del Quinto*

Combined ratio

(%)

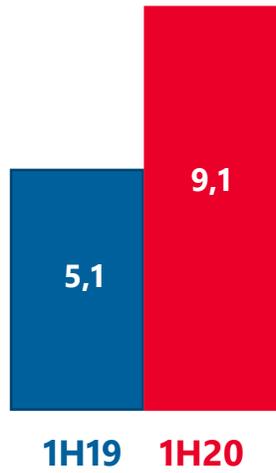
Il CoR(*) coerente con 1H2019 e più che in linea con le previsioni del Piano



(*) Al lordo della riassicurazione

Grandezze tecnico - economiche

Oneri netti Sx
(€/mln)



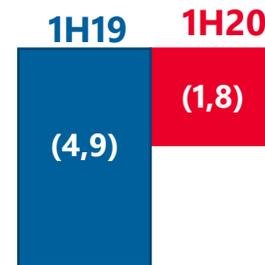
In aumento per effetto della crescita del fatturato

Spese generali
(€/mln)



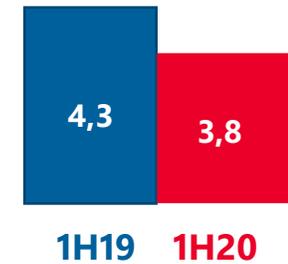
Il dato tiene conto di importanti investimenti per lo sviluppo del business

Saldo Riass
(€/mln)



Margine fortemente migliorativo, anche per effetto delle nuove commissioni

Ris. Tecnico netto
(€/mln)



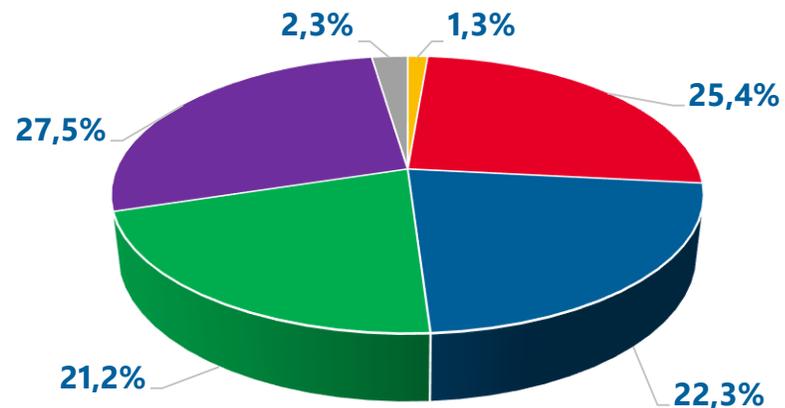
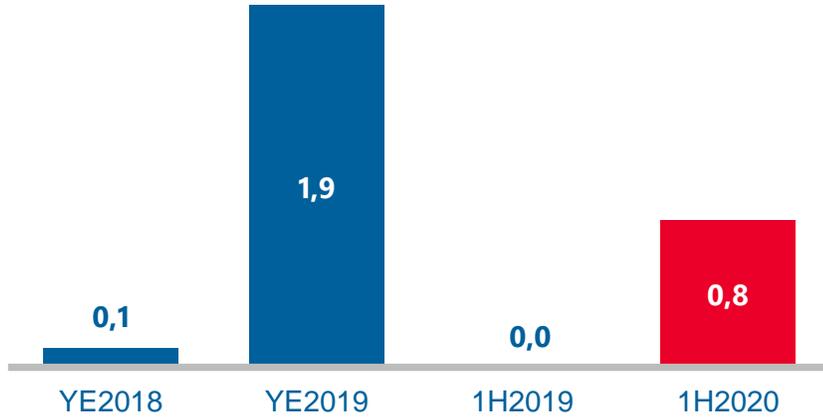
Il Gruppo mantiene marginalità tecniche interessanti

(*) E' inclusa una componente valutativa che utilizza criteri prudenziali, per via della pandemia in corso

Gestione finanziaria

(€/ mln)

Ris. Gestione finanziaria



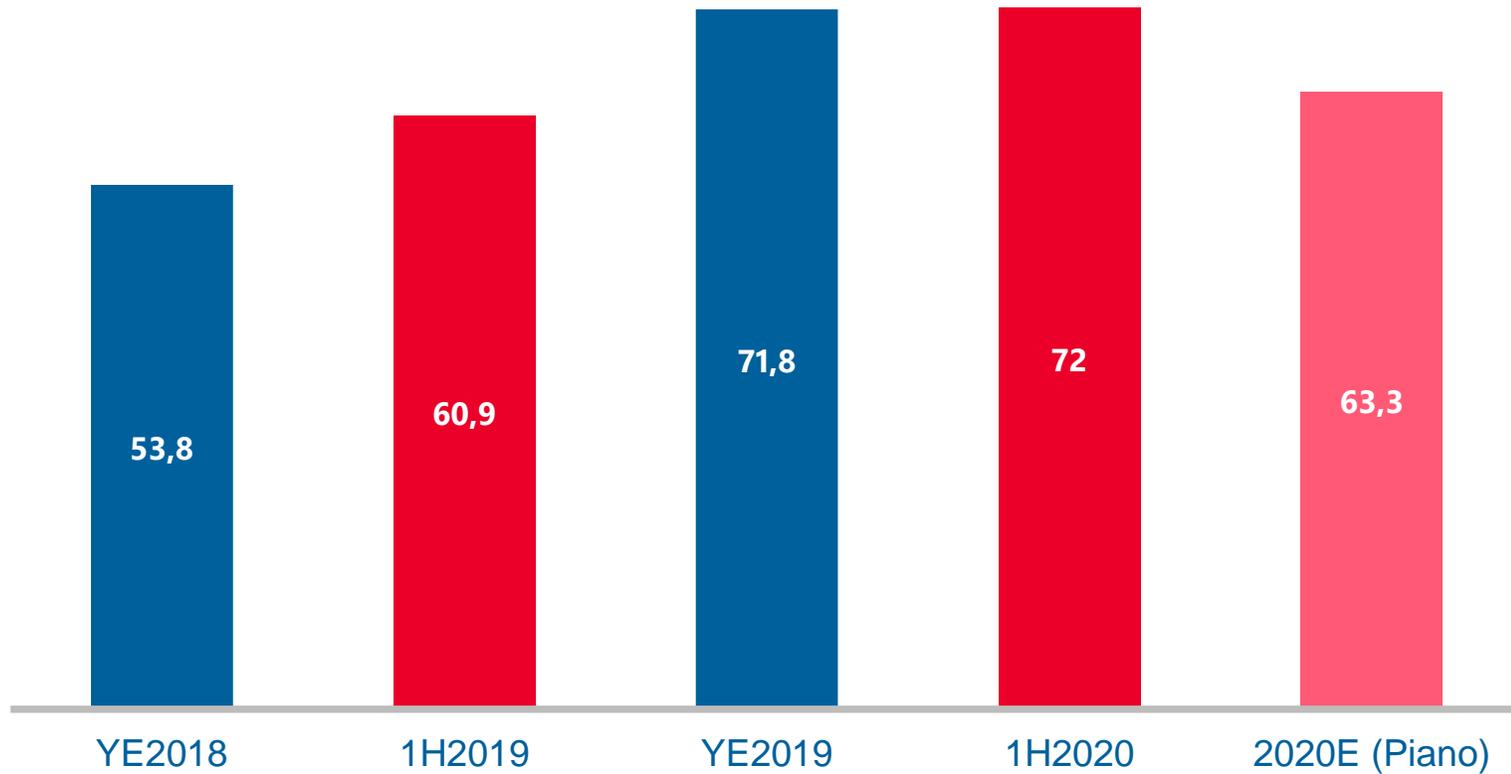
■ Partecipazioni ■ F. comuni ■ Govies ITA
■ Govies estero ■ Corporate bond ■ Azioni

Risultato positivo per 0,8 mln , impattato dal basso livello di tassi e rendimenti e dall'impairment sui titoli azionari in portafoglio

- Asset allocation molto diversificata, con una gestione finanziaria che mantiene un profilo di rischio moderato
- Portafoglio obbligazionario per oltre l'80% composto da titoli investment grade
- Proseguite le attività volte a rafforzare presidi di controllo e sistemi di governance in materia di investimenti

Patrimonio netto

(€/ mln)

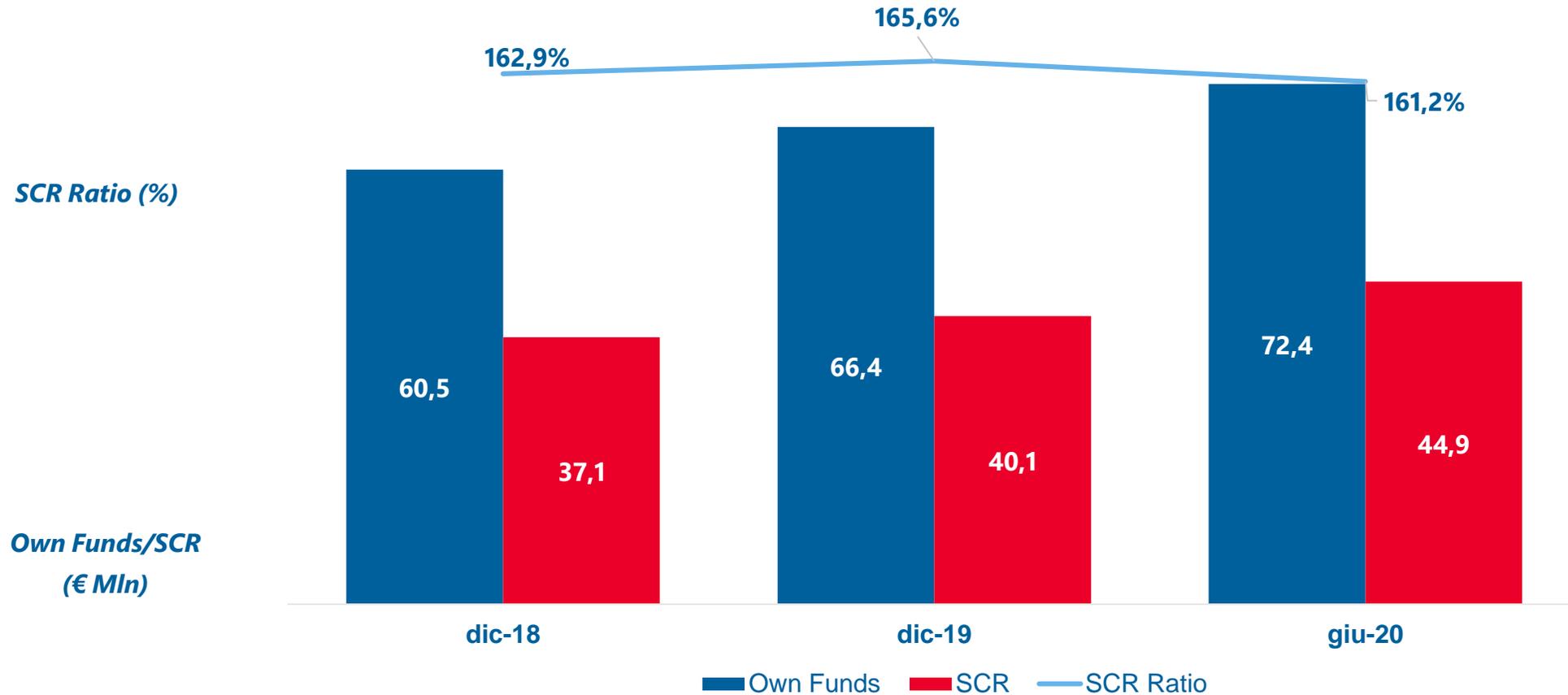


Il PN al 30 giugno 2020 già al di sopra delle previsioni di Piano

CAGR
+21,4%

SCR Ratio di Gruppo

Dato di SCR Ratio ampiamente al di sopra dei minimi regolamentari e che tiene l'urto degli shock di mercato



(*) Dato di SII Ratio 2019 relativo alla reportistica SII - QRT 4° trimestre 2020

Wrap Up e Outlook 2020

Wrap up e outlook 2020 (1/2)

Risultato consolidato di Gruppo positivo, visto lo scenario pandemico in corso. NET marcia a ritmi pre-Covid

Buona resilienza finanziaria e patrimoniale nel breve a situazioni di forte shock

Capacità di generare cassa e mantenere marginalità tecniche interessanti

Accelerazione nello sviluppo dei pillar strategici, tramite intensa attività di business development e conferma dell'approccio Insurtech Based a fondamento della propria strategia

Wrap up e outlook 2020 (2/2)

Prospettive ulteriore crescita domanda di coperture assicurative nel business CQ, grazie all'anticipazione dell'entrata in vigore della nuova ponderazione al 35% del capitale di rischio sui finanziamenti CQ

Consolidamento quota mercato nella CQ e qualità del portafoglio molto buona e diversificata in termini di capitali assicurati ed esposizione per settori datori di lavoro. Portafoglio costruito mediante accurati criteri di underwriting utilizzando sistemi di scoring; livello contenuto di esposizione nei settori più colpiti dalla pandemia

Proseguono le attività di sottoscrizione di importanti partnership in piena coerenza con i programmi del Business (i.e. Banca Popolare Pugliese e Gruppo Banca Popolare del Lazio, Nexi e Banco Desio)

Annex 1 - Team management

Andrea Battista
Chief Executive Officer



Laureato in Economia cum laude presso l'Università Luiss di Roma.

Ha cominciato la sua carriera come Analista in McKinsey & Company. Da gennaio 2001 è Direttore della Business Unit Vita del Gruppo Cattolica e nel 2006 diventa Direttore Generale di Duomo Assicurazioni. Dal Gennaio 2009 è Amministratore Delegato del Gruppo Aviva in Italia. Di recente ha ricoperto il ruolo di Amministratore Delegato presso Eurovita Assicurazioni, raggiungendo risultati finanziari di successo. Fondatore e Presidente Esecutivo di Archimede SPAC, nonché Amministratore Delegato di Net Insurance Spa.

Luigi Di Capua
CFO



Laureato in Economia all'Università Bocconi di Milano.

Nel 2008 inizia la sua esperienza nel mondo assicurativo, presso il gruppo Poste Vita nel ruolo di responsabile Risk Management. Ha fatto poi parte del team di management di Eurovita Assicurazioni, contribuendo alla profonda trasformazione di tutta la catena del valore. Ricopre poi il ruolo di Chief Risk Officer nel gruppo Poste Vita.

Stefano Longo
CBO



Laureato in Scienze Industriali.

Nel 2008 entra nel Gruppo Aviva, quale Amministratore Delegato di Avipop Assicurazioni e Avipop Vita, per assumere successivamente anche gli incarichi di Amministratore Delegato di Eurovita Assicurazioni e di Bancassurance Director del Gruppo Aviva in Italia.

Dal 2015 al 2017 è stato Senior Advisor di Eurovita Assicurazioni.

Fabio Pittana
COO



Laureato in Scienze Statistiche presso l'Università Cattolica del Sacro Cuore di Milano.

Inizia la sua carriera nel Gruppo IMI, dove rimane otto anni. Dal 1999 al 2005 è nel Gruppo Arca, dove ricopre le cariche di Direttore Centrale di Arca Vita e Direttore Generale di Arca Inlinea. Nel 2005 fa il suo ingresso in BNPP Cardif Vita S.p.A. – dove resterà fino al 2018 nel ruolo di Co-Direttore Generale.

Rossella Vignoletti
CMO



Laureata in Lingue e Letterature Moderne presso l'Università degli Studi di Milano.

Approda al mondo delle assicurazioni nel 1999, in Allianz, dove lavorerà per dieci anni. Nel 2010 passa nel Gruppo Aviva in Italia dove ricopre l'incarico di Communication Manager e, successivamente, di Head of Marketing & Communication.

Annex 2 - Stime analisti (Kepler Cheuvreux – KT&P – Akros)

Banca Akros – Iniziation coverage 30/10/2018

Kepler Cheuvreux – Iniziation coverage 08/03/2019

KT&P – Iniziation coverage 01/08/2019

ANALYST	PREVIOUS UPDATE	DATA UPDATE	RACCOMANDAZIONE	CURRENT TARGET PRICE POST COVID
Kepler Cheuvreux	09/2019	09/04/2020	HOLD	€ 5,1
KT&Partners	08/2019	14/04/2020	BUY	€ 6,67
Banca Akros	07/2019	20/04/2020	ACCUMULATE	€ 5,5

Disclaimer

Questa presentazione (la “Presentazione” o di seguito anche il “Documento”) è stata predisposta da Net Insurance S.p.A. (la “Società”, e unitamente alle società da essa controllate, il “Gruppo”) unicamente a scopo informativo.

La Presentazione non costituisce un’offerta o un invito a sottoscrivere o acquistare titoli negli Stati Uniti, in Australia, Canada o Giappone nonché in qualsiasi altro Paese in cui tale offerta o sollecitazione sarebbe soggetta all’autorizzazione da parte di autorità locali o comunque vietata ai sensi di legge (gli “Altri Paesi”).

La diffusione del Documento e le informazioni riguardanti il Progetto possono essere soggette a restrizioni in determinate giurisdizioni. Né il presente Documento né alcuna parte o copia di esso possono essere pubblicati, inviati, trasmessi o distribuiti, direttamente o indirettamente, negli Stati Uniti, in Australia, in Canada o in Giappone. Qualsiasi inosservanza alla suddetta restrizione potrebbe comportare una violazione delle normative locali in materia finanziaria. La distribuzione del contenuto del presente Documento in altre giurisdizioni può essere limitata dalla legge, e le persone in possesso del presente Documento sono tenute a informarsi riguardo tali restrizioni e a rispettarle.

Si segnala che il presente Documento, qualunque parte di esso o la sua distribuzione non può costituire la base di un’eventuale decisione di investimento, dal momento che la Presentazione e le informazioni quivi contenute sono state predisposte a titolo meramente informativo e non hanno finalità o costituiscono in alcun modo consulenza in materia di investimenti.

Le informazioni, punti di vista e opinioni ivi contenute sono fornite con riferimento alla data di redazione del presente Documento e sono soggette a verifiche, completamento e aggiornamenti senza necessità di preavviso; sotto tale profilo, la Società non assume alcun obbligo di fornire aggiornamenti ovvero di inviare apposite comunicazioni, preventive o successive, nell’ipotesi in cui si verificassero tali aggiornamenti ovvero tali variazioni ed integrazioni dovessero rendersi necessarie e/o opportune.

La Presentazione non intende essere omnicomprensiva.

Le dichiarazioni ivi contenute non sono state oggetto di verifica indipendente. Non viene fatta alcuna dichiarazione o garanzia, espressa o implicita, in riferimento all’imparzialità, accuratezza, completezza, correttezza e affidabilità delle informazioni ivi contenute e, pertanto, nessun affidamento potrà essere riposto sulle medesime. La Società e i suoi rappresentanti declinano ogni responsabilità (sia per negligenza o altro), derivanti in qualsiasi modo da tali informazioni e/o per eventuali perdite derivanti dal loro utilizzo o altrimenti in connessione con questa Presentazione. L’accettazione del presente Documento e la partecipazione alla sua presentazione implicano e presuppongono l’accettazione dei termini del presente disclaimer da parte del destinatario.

Questa presentazione può altresì contenere previsioni, obiettivi e stime che riflettono le attuali opinioni del management della Società in merito ad eventi futuri. Previsioni, obiettivi e stime possono essere identificate da espressioni come “è possibile,” “si dovrebbe,” “si prevede,” “ci si attende,” “si stima,” “si ritiene,” “si intende,” “si progetta,” “obiettivo” oppure dall’uso negativo di queste espressioni o da altre varianti di tali espressioni oppure dall’uso di terminologia comparabile. Queste previsioni, obiettivi e stime potrebbero comprendere, ma non si limitano a, tutte le informazioni diverse dai dati di fatto, incluse, senza limitazione, quelle relative alla posizione finanziaria futura della Società e ai risultati operativi, la strategia, i piani, gli obiettivi e gli sviluppi futuri nei mercati in cui la Società opera o intende operare.

A seguito di tali incertezze e rischi, si avvisano i lettori che non devono fare eccessivo affidamento su tali informazioni di carattere meramente previsionale rispetto a risultati effettivi. La capacità del Gruppo di raggiungere i risultati e/o gli obiettivi previsti dipende da una molteplicità di fattori al di fuori del controllo del management. I risultati effettivi possono differire significativamente (ed essere più negativi di) da quelli previsti o impliciti nei dati previsionali. Tali previsioni e stime comportano rischi ed incertezze che potrebbero avere un impatto significativo sui risultati attesi e si fondano su assunti di base, come già riportato, non oggetto di verifiche indipendenti

*... it will be difficult to go on in
considering insurance a boring topic ...*

Contatti IR



+39 06 893261



investor.relations@netinsurance.it