

Risultati al 30 giugno 2020

Gruppo Net Insurance

Roma, 5 agosto 2020

AGENDA

1. Principali iniziative intraprese nel I semestre 2020
2. Risultati finanziari al 30 giugno 2020
3. Wrap Up e Outlook 2020
4. Q&A

Business Model

Mission

*Costruire una piattaforma B2B2C
aperta, indipendente e specializzata
nel business della Protezione delle
persone e dei loro beni, valorizzando
tutte le opportunità di innovazione
offerte dalle tecnologie digitali*

Pillar strategici



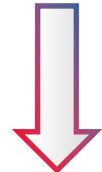
Business Model

Un business model basato su un approccio multi-specialistico, dove *protection* e *digital* si sommano per rendere NET un player di riferimento nel panorama assicurativo

Business Plan 2019 - 2023

	Actual 2019	Forecast 2019	2020E	2021E	2023E
Premi lordi contabilizzati € Min	84,4	83,4	112,9	134	170,3
Spese Generali € Min	20,4 ⁽³⁾	19,6	20,2	21,6	23,5
Ris. Tecnico Netto € Min	7,8	7,1	6,6	12,7	19,7
Utile Netto € Min	12,5	4,5	6,2	11	17,5
Utile Netto normalizzato ⁽¹⁾ € Min	7	6,5	6,3	11,3	17,5
Patrimonio Netto ⁽²⁾ € Min	71,8	58,3	63,3	71,5	92,0
ROE %	19,7	8,0	10,2	16,4	20,2
Combined Ratio %	85,9	87,8	87,9	84,5	81,4
Solvency Ratio %	165,6%⁽⁴⁾	~ 160-170	~ 165-175	~ 165-175	~ 170-180

Le stime considerano lo stacco di dividendi in arco Piano



FY	Pay-out	Payable term
2020	20%	2021
2021	25%	2022
2022	30%	2023
2023	40%	2024

Condizione che SCR Ratio ≥ 150%

(1) L'utile normalizzato è pari al risultato di esercizio depurato di oneri e proventi collegati ad eventi straordinari/non ricorrenti

(2) Al netto dei dividendi progressivamente corrisposti

(3) Il target, al netto degli oneri straordinari sostenuti in relazione alla vicenda della sottrazione degli assets finanziari, è stato pienamente raggiunto

(4) Dato di SII Ratio 2019 relativo alla reportistica SII - QRT 4° trimestre 2020

Principali iniziative intraprese nel I semestre 2020

Accordi distributivi



Oltre 600 filiali dove sono vengono collocati prodotti NET...e altri accordi in pipeline

Offerta assicurativa



Protection Famiglia (Multirischi, Abitazione, Salute, Infortuni)



CPI (Mutui, Prestiti, business)



Protection Business (Multirischi impresa, rischi agricoli)



PET Insurance

Offerta di soluzioni di protezione dedicate alla Persona, alla Famiglia e alla piccola e media impresa (inclusi i Rischi agricoli).

Broker e Digital

Broker

- ✓ sottoscritte **nuove intese con broker** in maniera molto mirata quanto a scelta dei broker stessi (i.e. MAG JLT, Wide Group, Winn Broker e, in particolare, Marsh) e quanto ai prodotti da distribuire
- ✓ Predisposte **nuove soluzioni assicurative** (TCM e un prodotto Salute) e **pronte al lancio** già durante la seconda metà dell'anno
- ✓ Prosegue il business in **rami di nicchia (affitti, rischi agricoli, cauzioni)**

Digital

- ✓ **L'accordo con Nexi** costituisce fondamentale milestone del progetto di rendere NET un player digitale di riferimento
- ✓ **Sviluppo accordo con Yolo**
- ✓ **NET abilitata ad operare in LPS** in Spagna
- ✓ Importante **partnership con Fabrick** nell'ambito del "Payment & Collection Engine"
- ✓ **Tool full digital** per ottimizzare e velocizzare al massimo i tempi di **gestione dei sinistri**

Risultati finanziari al 30 giugno 2020

Siamo tendenzialmente in linea con i target del Piano?

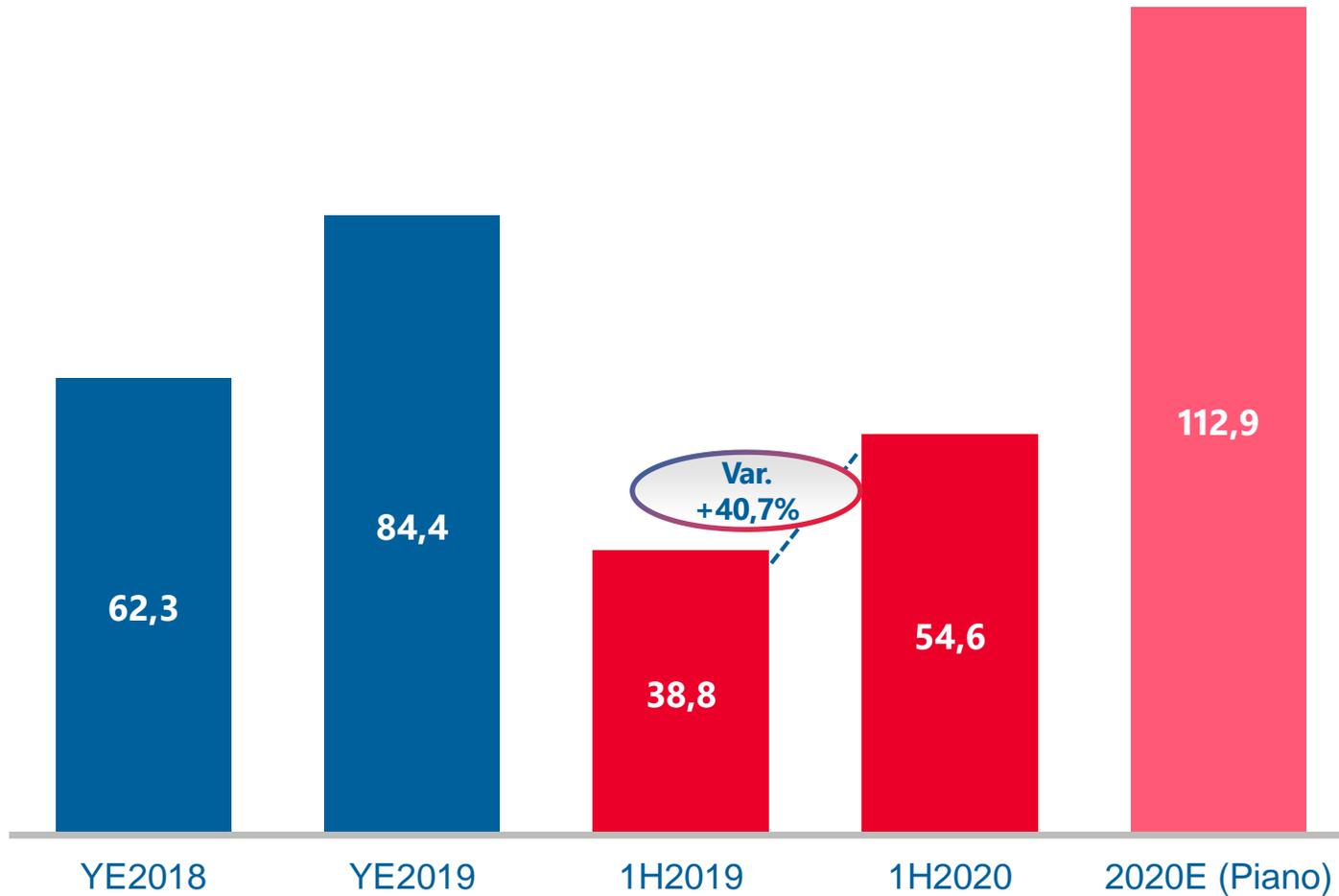
	Actual 1H2020	Target 2020
Premi lordi contabilizzati (€/mln)	54,6	112,9
Spese generali (€/mln)	9,3	20,2
Ris. tecnico netto (€/mln)	3,8	6,6
Utile netto (€/mln)	2,6	6,2
Utile netto normalizzato (€/mln)	3	6,3
Patrimonio netto (€/mln)	72	63,3
ROE (%)	7,2	10,2
Combined Ratio (%)	76,5	87,9
Solvency Ratio (%)	161,2	~ 165-175

Siamo tendenzialmente in linea con i target del Piano?

	Actual 1H2020	Target 2020	
Premi lordi contabilizzati (€/mln)	54,6	112,9	
Spese generali (€/mln)	9,3	20,2	
Ris. tecnico netto (€/mln)	3,8	6,6	
Utile netto (€/mln)	2,6	6,2	
Utile netto normalizzato (€/mln)	3	6,3	
Patrimonio netto (€/mln)	72	63,3	
ROE (%)	7,2	10,2	
Combined Ratio (%)	76,5	87,9	
Solvency Ratio (%)	161,2	~ 165-175	

Premi lordi contabilizzati

(€/ mln)

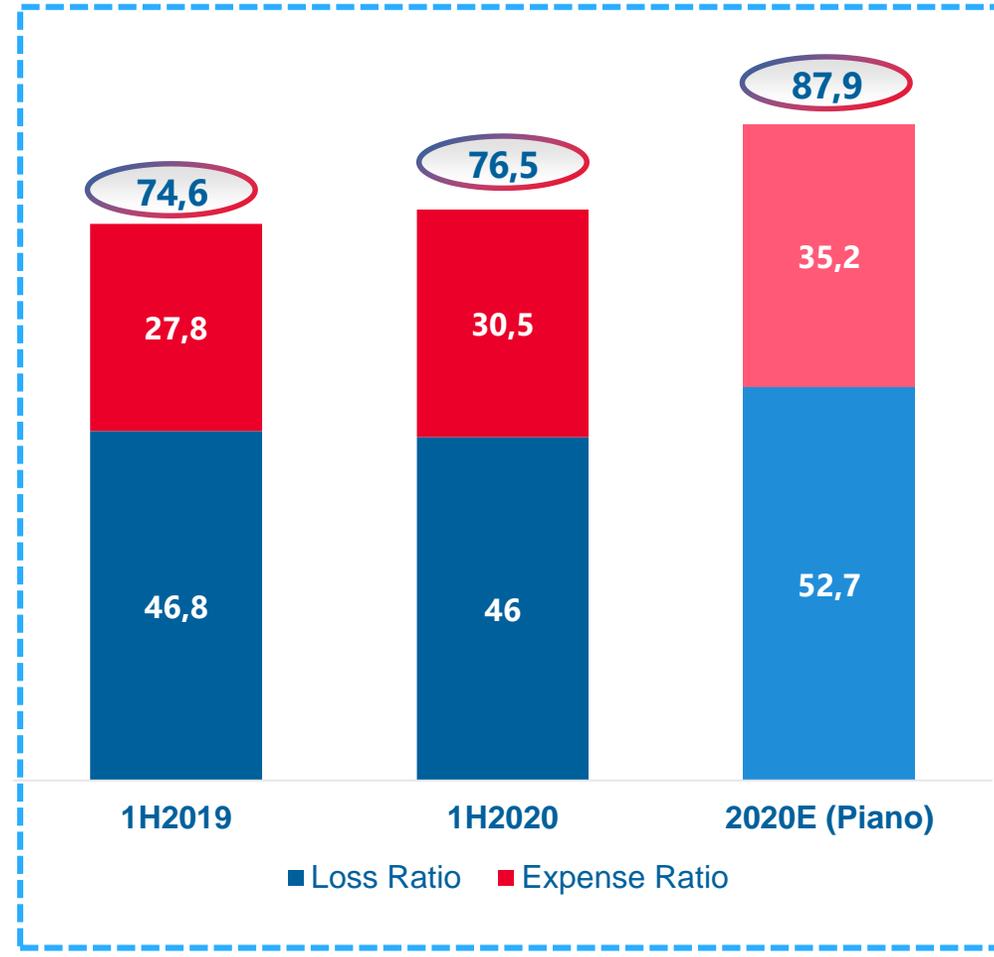
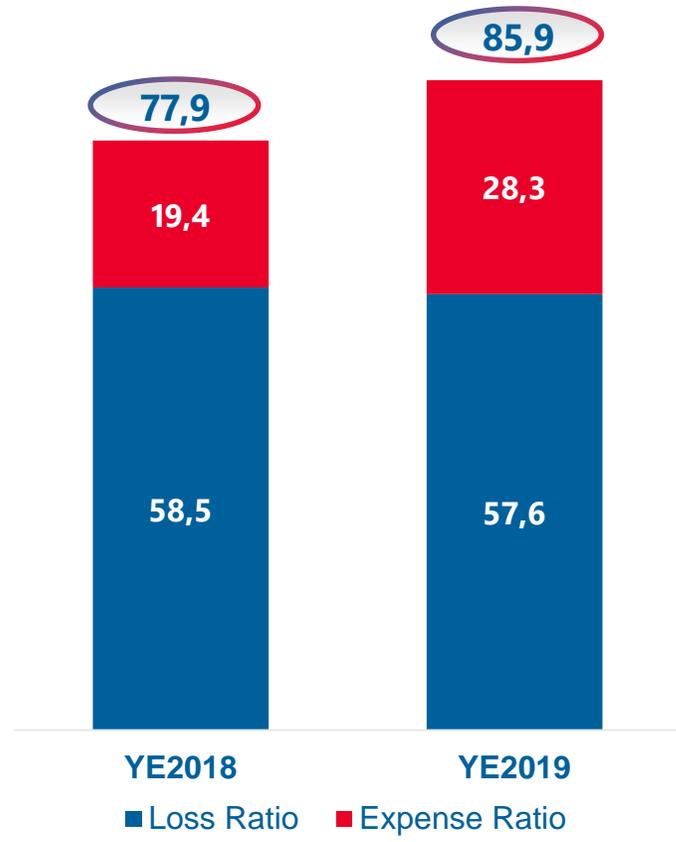


- *Incremento nella raccolta di oltre il 40%*
- *Ottima accelerazione nello sviluppo del business in tutte le sue linee, seppur rallentato nei mesi di lockdown*
- *Ripresa assai rapida, dal mese di maggio, specialmente nella Cessione del Quinto*

Combined ratio

(%)

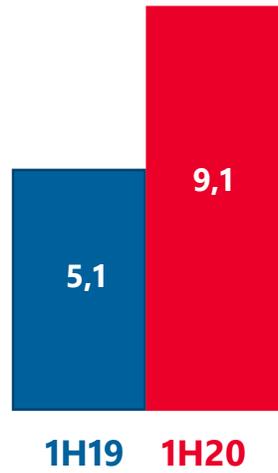
Il CoR(*) coerente con 1H2019 e più che in linea con le previsioni del Piano



(*) Al lordo della riassicurazione

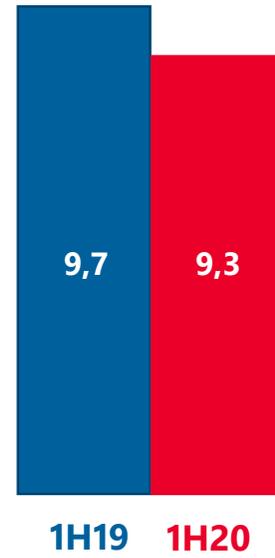
Grandezze tecnico - economiche

Oneri netti Sx
(€/mln)



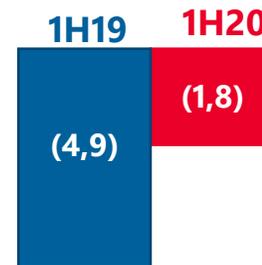
In aumento per effetto della crescita del fatturato

Spese generali
(€/mln)



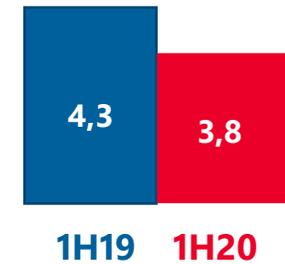
Il dato tiene conto di importanti investimenti per lo sviluppo del business

Saldo Riass
(€/mln)



Margine fortemente migliorativo, anche per effetto delle nuove commissioni provvisorie

Ris. Tecnico netto
(€/mln)



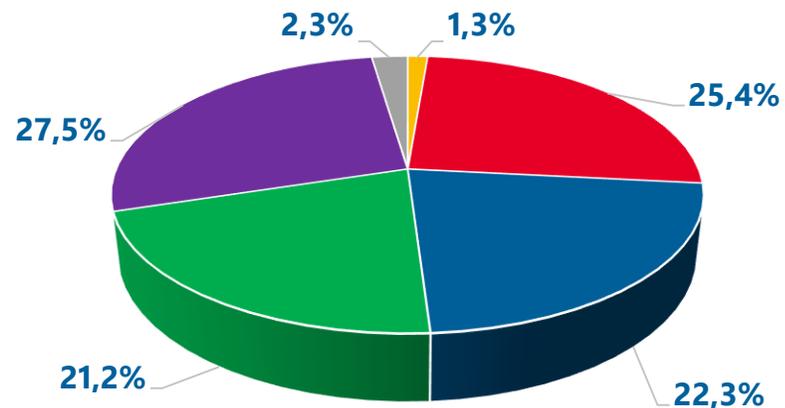
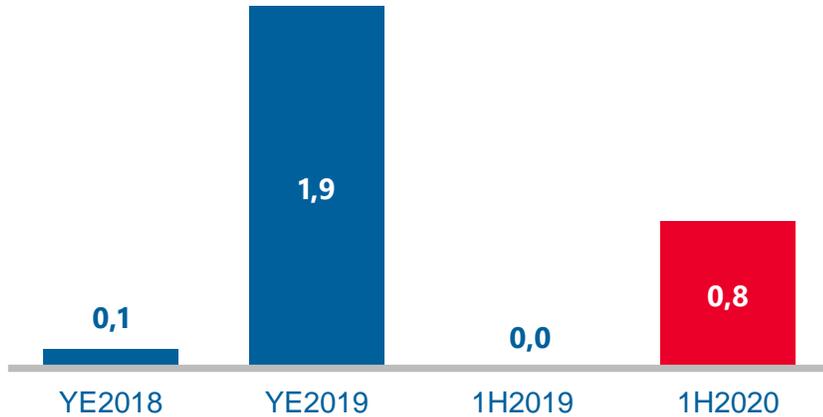
Il Gruppo mantiene marginalità tecniche interessanti

(*) E' inclusa una componente valutativa che utilizza criteri prudenziali, per via della pandemia in corso

Gestione finanziaria

(€/ mln)

Ris. Gestione finanziaria



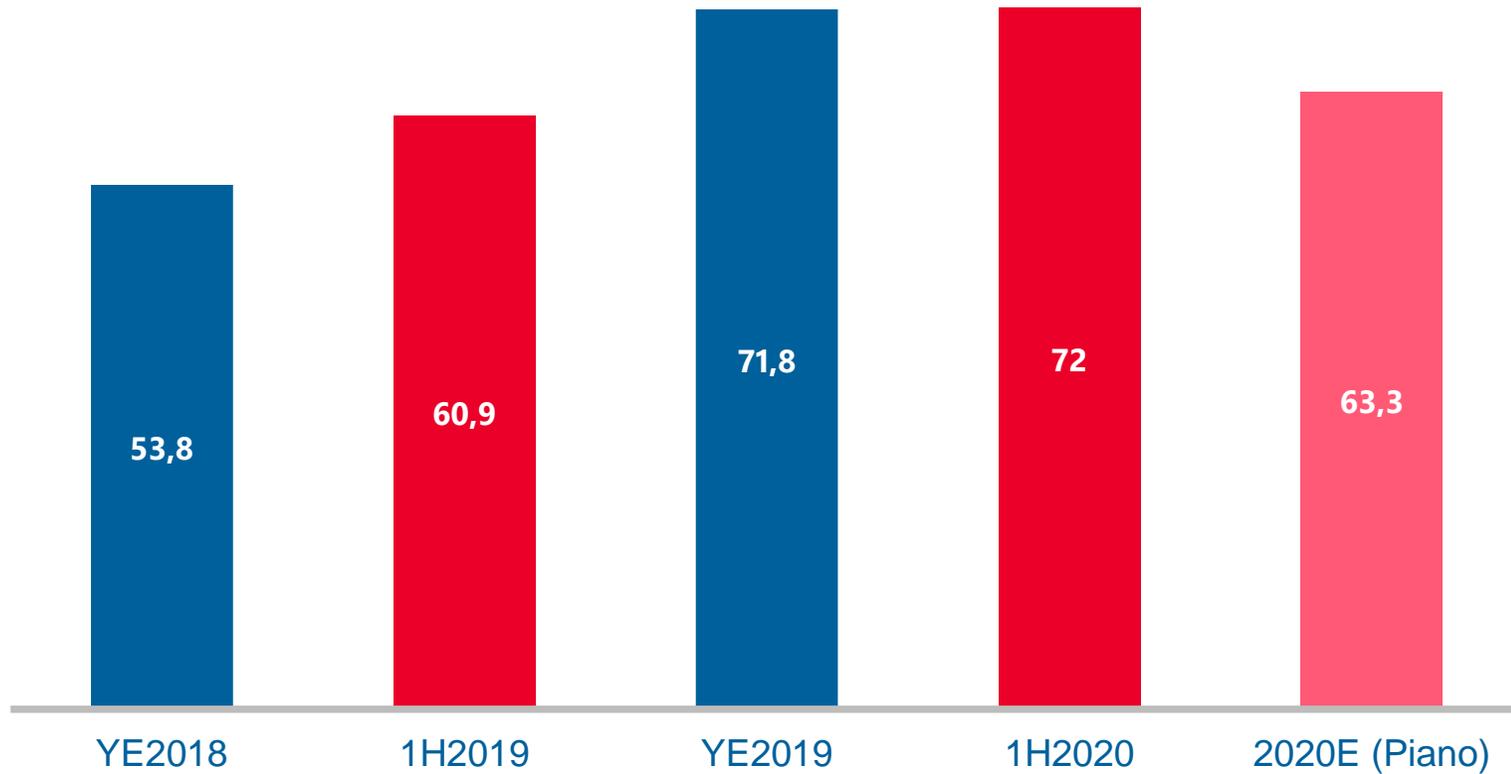
■ Partecipazioni ■ F. comuni ■ Govies ITA
■ Govies estero ■ Corporate bond ■ Azioni

Risultato positivo per 0,8 mln , impattato dal basso livello di tassi e rendimenti e dall'impairment sui titoli azionari in portafoglio

- *Asset allocation molto diversificata, con una gestione finanziaria che mantiene un profilo di rischio moderato*
- *Portafoglio obbligazionario per oltre l'80% composto da titoli investment grade*
- *Proseguite le attività volte a rafforzare presidi di controllo e sistemi di governance in materia di investimenti*

Patrimonio netto

(€/ mln)

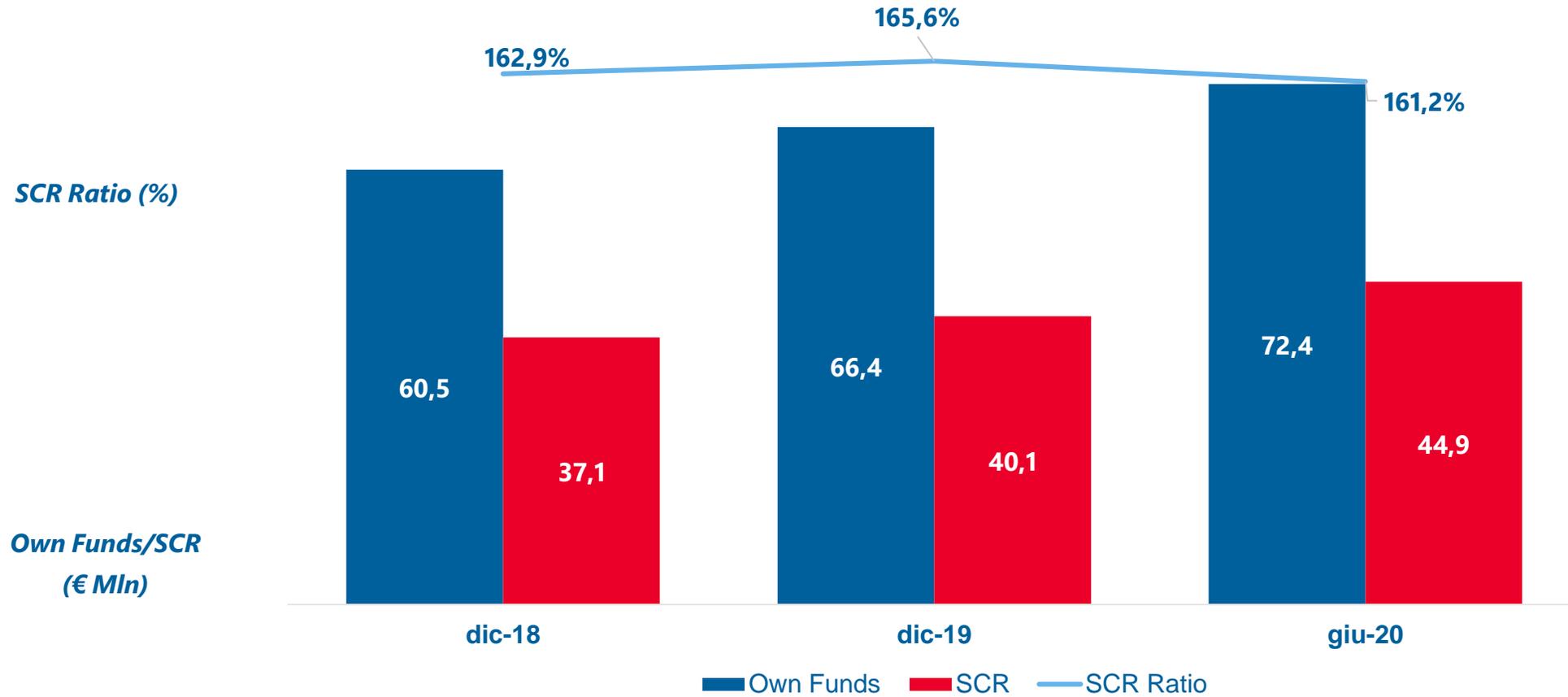


Il PN al 30 giugno 2020 già al di sopra delle previsioni di Piano

CAGR
+21,4%

SCR Ratio di Gruppo

Dato di SCR Ratio ampiamente al di sopra dei minimi regolamentari e che tiene l'urto degli shock di mercato



(*) Dato di SII Ratio 2019 relativo alla reportistica SII - QRT 4° trimestre 2020

Wrap Up e Outlook 2020

Wrap up e outlook 2020 (1/2)

Risultato consolidato di Gruppo positivo, visto lo scenario pandemico in corso. NET marcia a ritmi pre-Covid

Buona resilienza finanziaria e patrimoniale nel breve a situazioni di forte shock

Capacità di generare cassa e mantenere marginalità tecniche interessanti

Accelerazione nello sviluppo dei pillar strategici, tramite intensa attività di business development e conferma dell'approccio Insurtech Based a fondamento della propria strategia

Wrap up e outlook 2020 (2/2)

Prospettive ulteriore crescita domanda di coperture assicurative nel business CQ, grazie all'anticipazione dell'entrata in vigore della nuova ponderazione al 35% del capitale di rischio sui finanziamenti CQ

Consolidamento quota mercato nella CQ e qualità del portafoglio molto buona e diversificata in termini di capitali assicurati ed esposizione per settori datori di lavoro. Portafoglio costruito mediante accurati criteri di underwriting utilizzando sistemi di scoring; livello contenuto di esposizione nei settori più colpiti dalla pandemia

Proseguono le attività di sottoscrizione di importanti partnership in piena coerenza con i programmi del Business (i.e. Banca Popolare Pugliese e Gruppo Banca Popolare del Lazio, Nexi e Banco Desio)

*... it will be difficult to go on in
considering insurance a boring topic ...*

Contatti IR



+39 06 893261



investor.relations@netinsurance.it