

可对抗危机的 保险

Net Insurance，保险领域的稳固实体，为您的收入及开销提供保障

Net Insurance 是在2000年由几个私营企业家合力创办，为担负一个确实的使命而诞生的。如常务董事兼总经理 Giuseppe Caruso 所道：“在市场资源紧缺的情况下，主要目标是满足信贷而不是零售业务的需求。我们已达到了在市场上争取领



Giuseppe Caruso

先位置的目标。在2001年12月，经过一年的运营公司的保费收入已超过公司的预期目标5百万欧元。从此，Net Insurance连续11年实现盈利，并从2010年开始给股东分红。”

从2008年Net Insurance开始建立Net Insurance Li-

fe分公司。多年来公司规模日益壮大，又加入了很多股东和机构投资者：Swiss RE(瑞士再保险公司), Unicredit(意大利联合信贷银行), Ubi Banca银行, Monte Paschi银行以及最近的Banca Etruria银行和Veneto Banca银行。通过愈10年的经营，Net Insurance已成为意大利保险行业中的佼佼者，从贷款到个人信贷，占据了市场38%的份额。“与我们的竞争对手相比，Net Insurance更加专业。我们的保险产品范围非常广泛。我们最有竞争力的产品是工资或退休金的五分之一的信贷转移。公司以‘公司对公司’业务为主，几个月前也开始发展零售网络。我们通过银行项目达到为险款受益人规避债务人无力偿债的风险的目的。几种原因会造成违约：死亡、严重事故、失业。这些都是使债务人企业的风险资本金大约是40亿欧元。至少有40%的风险金已通过再保险市场的主要公司进行了再保险：Swiss Re(瑞士再保险公司), Munich Re(慕尼黑再保险公司), Hannover Re(汉诺威再保险公司)与Gen-Re公司。从2006年12月起，Moody's(穆迪投资评级机构)对Net Insurance进行了评级，最近的级别是BAA3，也就是公司属于“投资级”。在2012年Net Insurance开始实施渠道及产品多元化策略。应用抵押贷款及银行信贷准备金方面的成熟经验，可以在出现亡故或者失业情况时推出新类型的产品。失业数据统计及技术方面的经验是Net Insurance的优势。两年前，为Forlì-Cesena省Sogliano al Rubi-

cone市专门推出了保险产品；如果全市有一个居民失业，Net Insurance会为失去工作岗位的人支付每月400.00欧元的失业保障金，最多8个月。Net Insurance的代理网络也在两个月前推出了Linea Anticrisi(对抗危机系列)产品。在这个系列的产品中，Net Insurance为零售客户设计了三款创新产品。都含有同样操作机制的准备金：在失业情况(针对员工)或者工伤、疾病造成的残疾(针对自雇人士)，都享有保障金，不同产品的特点介绍如下。“无压力保金”，到期的损失或生活保单相关保费的付款或退款，最长达12个月，有两种选择，最高保额为2,000或3,000欧元，可满足客户的不同需求。

“持续系列”，这个险种的诞生是为了保证家庭在失业或者丧失工作能力的时候还有支付必要的费用的可能性。保单付款或者返还所有的家庭用户最长8个月，最高2,000欧元。包括了煤气、电、水、电话、子女学费、RAI(意大利国家电视台)电视费、公共税、垃圾税。这是一个真正的开销保证服务，Net Insurance为客户提供支付必须费用及煤气水电单的保障。

“无问题收入”保证了因为失去工作能力或者失业而导致主要收入减少时每月还能拿到特别收入。为失业员工Net Insurance将每月提供津贴，加上社会保障局的规定补贴，可以重新拿到过去的薪资水平。在这种险种里，失业可以拿到最高6,000到12,000的保额。

“从对抗危机系列，”Caruso总结道，“我们开始为零售客户群体服务，更加靠近银行的传统客户。”

